



Informe de SoftDoit sobre el “Estado del Software de Recursos Humanos desde el punto de vista del fabricante”

Las ventas de software de Recursos Humanos crecieron en 2016

El 84,2% de los proveedores de estas soluciones afirman que incrementaron sus ventas el pasado año

Según el informe del comparador de software SoftDoit, el 52,6% de las empresas consultadas prevé aumentar las ventas de este software entre un 10% y un 20%

Barcelona, 17 de enero de 2017.- El comparador líder de software en España y Latinoamérica SoftDoit ha presentado hoy el primer informe sobre el “Estado del Software de Recursos Humanos desde el punto de vista del proveedor”. En el estudio han participado empresas proveedoras de estas soluciones, de las que algo más del 60% están especializadas exclusivamente en este sector, mientras que cerca del 39% también venden otro tipo de soluciones. Entre ellas destacan, Aitana, Aldextra, Cezanne HR, Grupo Conektia, Grupo I68, Open HR, Openmet Group, Opziona Software Services, Plannam, Summar, Talent Clue, Tecnología para la Gestión de Personas y Wolters Kluwer.

Entre las principales conclusiones de este informe destaca que el 84,2% de los proveedores ha incrementado las ventas de soluciones de software de RRHH a lo largo de 2016, y, preguntados por sus previsiones para este año, el 52,6% cree que las ventas crecerán entre un 10% y un 20%.

Un dato muy interesante de este estudio es el que se refiere al futuro del software de RRHH en la nube. La mayoría de los proveedores, casi el 84,2%, cree que el futuro inmediato de estas soluciones está en el cloud computing. Solo un 10,5% opina que aún quedan 5 años para que sea una realidad.

En este sentido, respecto a las modalidades de alojamiento del software de RRHH que ofrecen los proveedores a sus clientes, casi un 37% permite alojarlo solo en la nube, mientras que cerca del 58% ofrece dos opciones: alojamiento en la nube y en los servidores de las empresas. A nivel de pago, algo más del 63% da la posibilidad tanto de pagar por uso, como de hacerlo en un pago único, y casi un 37% solo ofrece el pago por uso.

SoftDoit también ha preguntado en su estudio cuáles son las 3 funcionalidades que más valoran los clientes en un software de RRHH: cerca del 74% ha escogido el portal del empleado, algo más del 68% la función de gestión de nóminas, y casi el 58% el control de ausencias.

Uno de los caballos de batalla en el campo de las soluciones de gestión, es el cumplimiento del presupuesto inicial, el que aprueba el cliente antes de la implantación, ya que en muchas ocasiones hay que modificarlo. Preguntados por este tema, el 52,6% de los proveedores de soluciones de RRHH asegura que menos del 25% de los proyectos acaba cumpliendo con el presupuesto inicial, y solo el 21,1% afirma que en el 85% de los casos ese presupuesto no se modifica y se cumple.

En lo que se refiere al tiempo que tarda un cliente de software de RRHH en cambiar de solución, un 67% tarda en hacerlo 8 años o más, un 25% lo hace cada 4 años, y el 8% cada dos.

Finalmente, respecto al tiempo medio de Retorno de la Inversión de un proyecto de software de RRHH, el 36% de los proveedores lo sitúa entre 1 y 2 años, el 29% entre 6 meses y un año, y el 14% entre 1 y 6 meses.

El estudio completo se puede descargar desde el siguiente enlace: <https://www.softwaredoit.es/estudios/>

SoftDoit <https://www.softwaredoit.es>
Twitter [@SoftDoit_es](#) [@SolerGomis](#)
[LinkedIn SoftDoit](#) / [LinkedIn Lluís Soler Gomis](#)
[Facebook SoftDoit](#)

SoftDoit es el comparador de software que nació en 2012 en Barcelona y que actualmente es el líder en España y Latinoamérica. También está presente en Italia y Francia.

Con una sencilla búsqueda, **SoftDoit** ayuda a los profesionales a encontrar la mejor solución informática. Para ello, la plataforma genera de forma gratuita y neutral un ranking totalmente personalizado con las mejores opciones del mercado, ya que tiene en cuenta su sector, su tamaño y sus requerimientos tecnológicos. El comparador compara entre más de 1.000 soluciones distintas y encuentra las 3 que ofrecen exactamente lo que esa empresa está buscando.

SoftDoit lanza mes a mes nuevas opciones de búsqueda, y en la actualidad ya cuenta con comparadores de software para más de 500 sectores y 16 tipos de soluciones tecnológicas como por ejemplo CRM (Marketing y ventas), ERP (Gestión empresarial), SGA (gestión de almacenes), e-learning, TPV, Recursos Humanos, gestión de flotas, contact center, e-commerce, etc.

“Nosotros no les decimos cuál es el mejor software del mundo, sino cuál es el mejor para su negocio de forma gratuita y neutral”.

Contacto de Prensa:

Vanessa Rodríguez

Tech Sales Comunicación - Gabinete de Prensa de SoftDoit

Tel. 93.303.22.70
vanessa@techsalesgroup.es