

Las herramientas del Marketing & Ventas y el uso del software CRM 2016

Estudio elaborado por

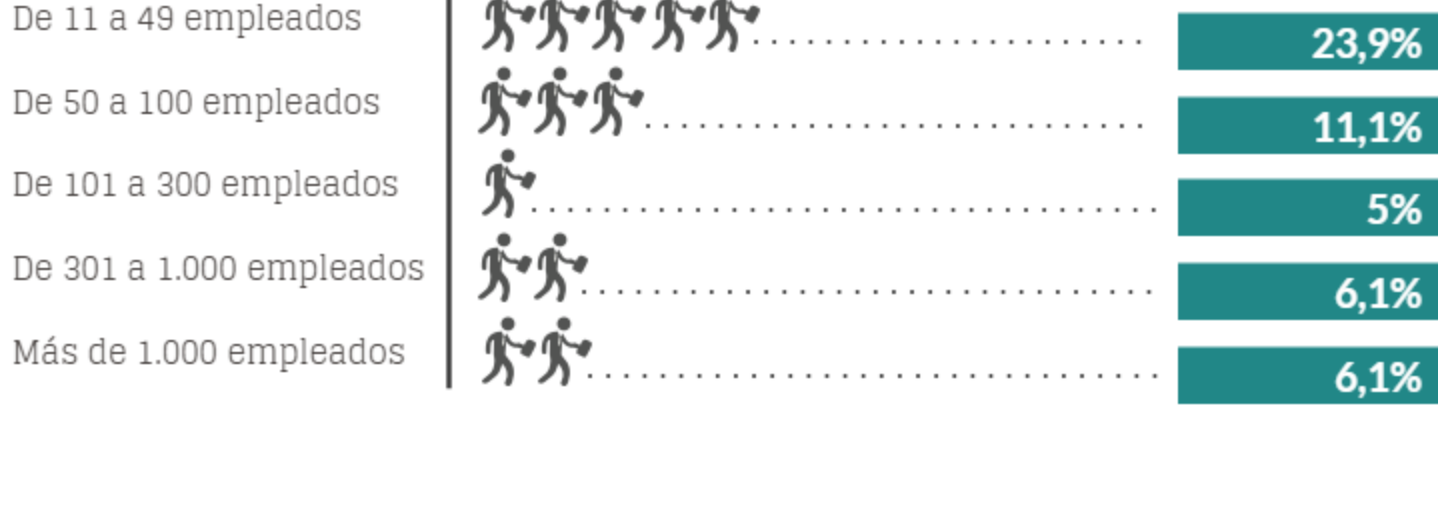
SoftDoit
So easy to compare

SoftDoit es el comparador nº1 de software para empresas, gratuito y neutral

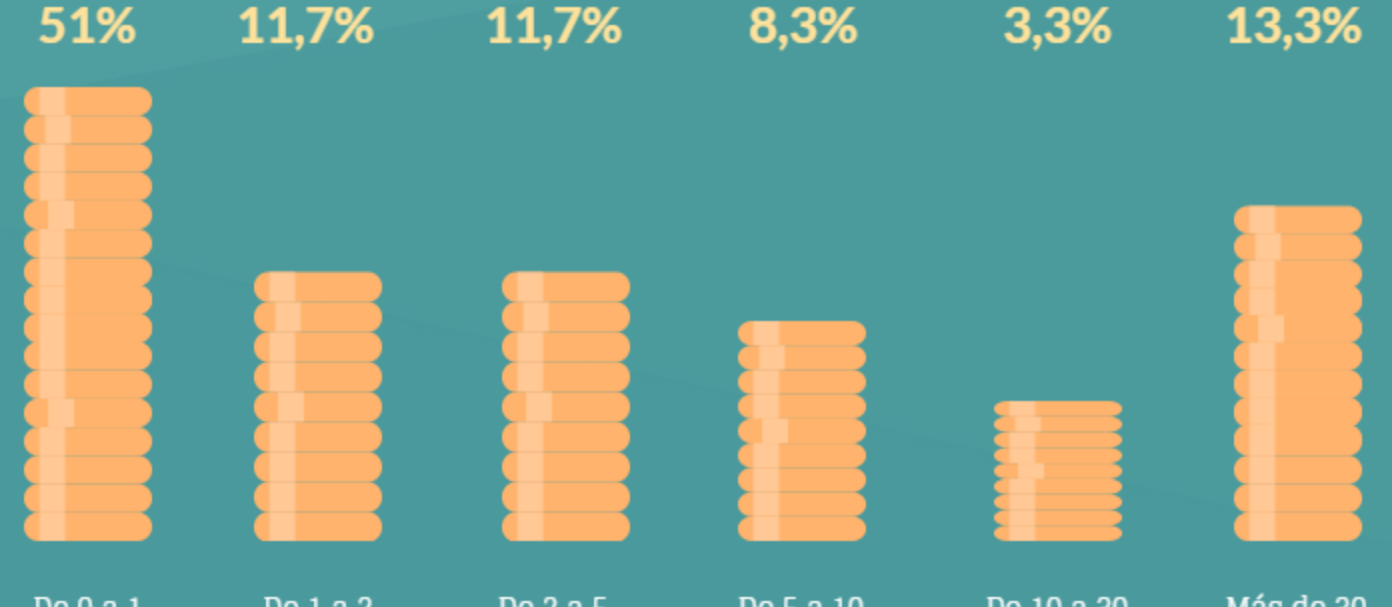
www.softwaredoit.es

@softdoit_es

¿Cuántos empleados tiene su empresa?



¿Cuánto factura su empresa al año?



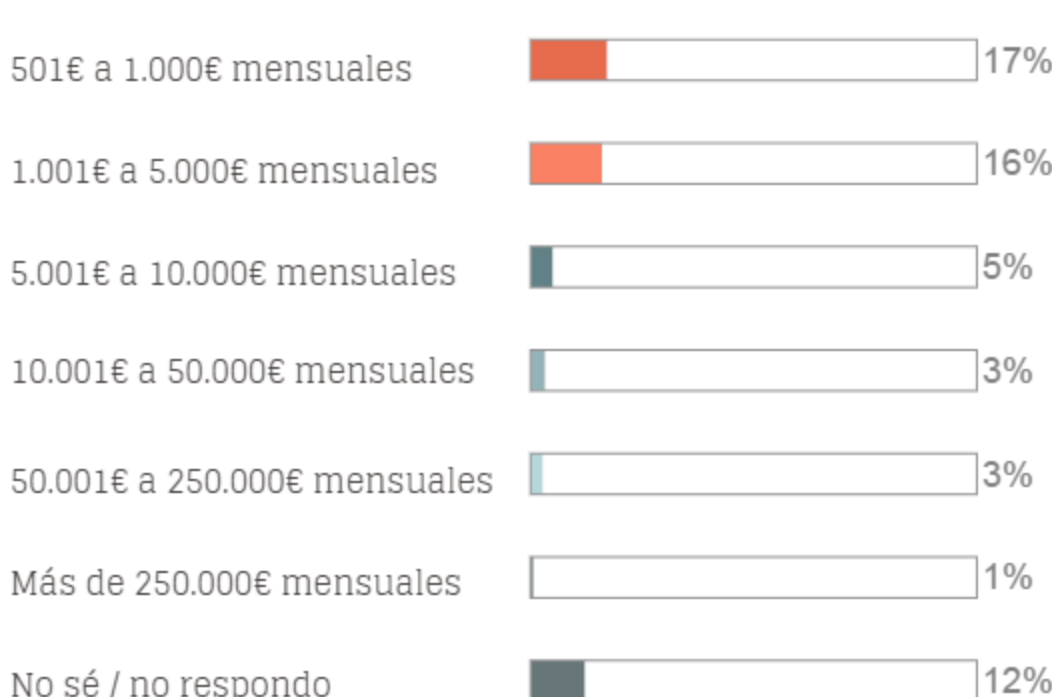
¿Cuál es su cargo?



¿Qué herramientas del marketing ha utilizado este 2016 para captar clientes?



¿Qué presupuesto mensual tienen destinado a las acciones de Marketing y Comunicación?



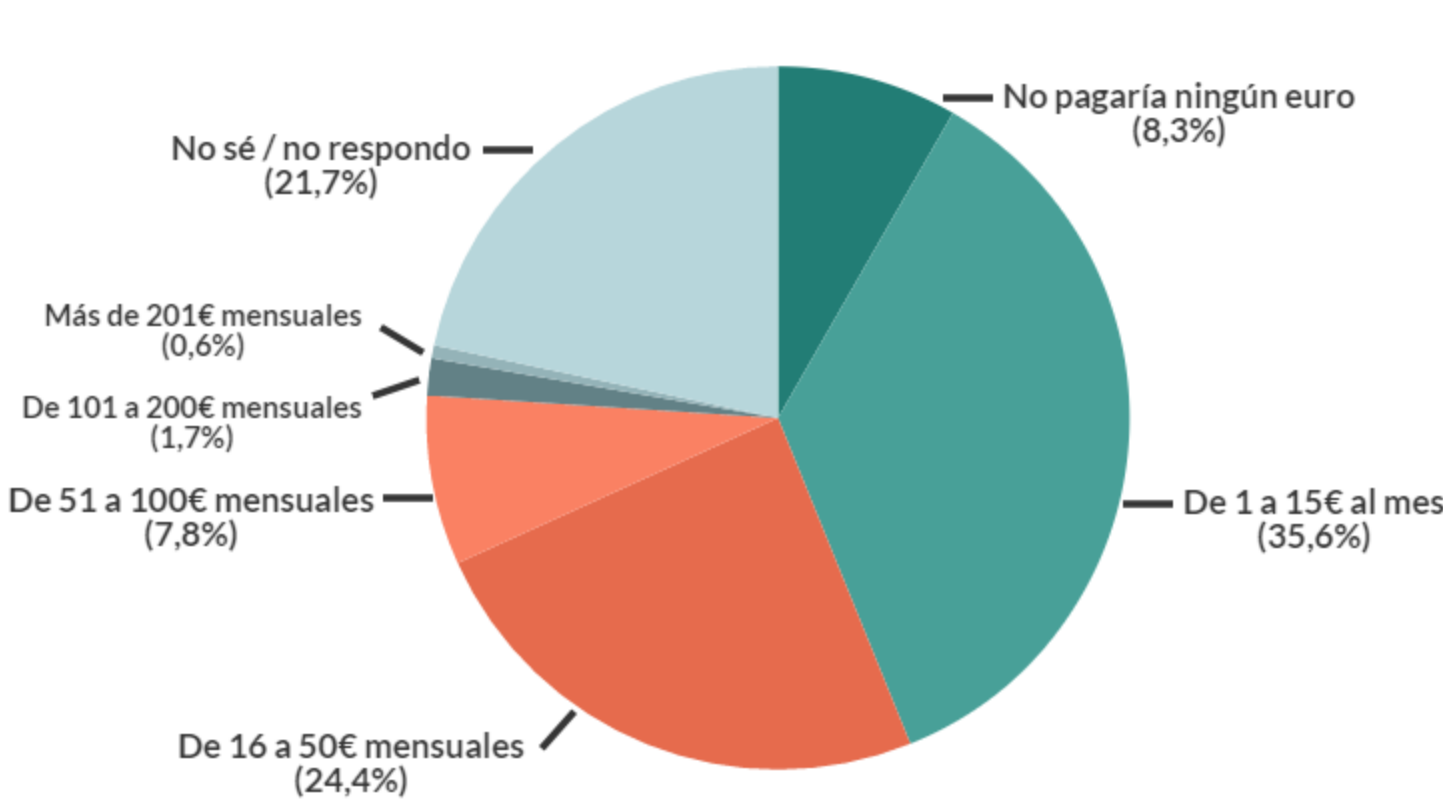
¿Utiliza un software de CRM en su empresa?



¿Sabe si su software de CRM está alojado en la nube?



¿Qué precio debe tener un CRM?



A nivel de empresa, ¿Qué perspectiva tienen para este 2016?



SoftDoit

So easy to compare

SoftDoit es el comparador nº1 de software para empresas, gratuito y neutral

www.softwaredoit.es

@softdoit_es